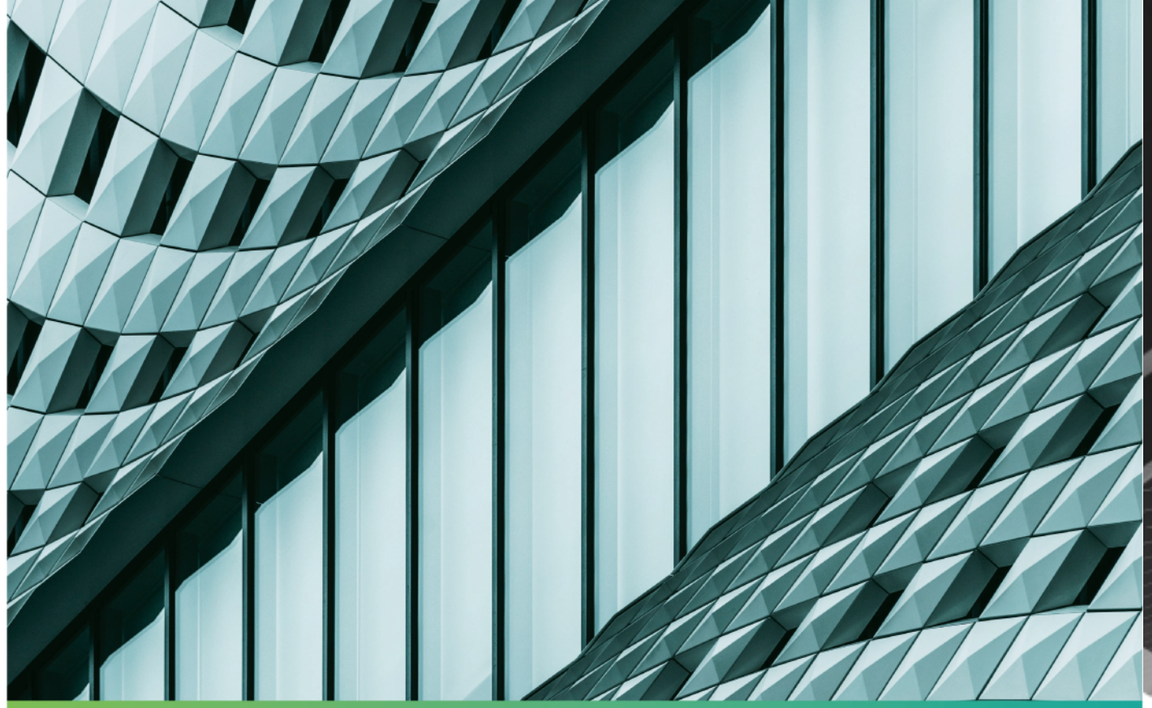


CÔNG TY CỔ PHẦN THƯƠNG MẠI DỊCH VỤ BẤT ĐỘNG SẢN KIÊN NAM

Trụ sở chính:
T8-33 Vinhomes Grand Park, đường Phước Thiện, Kp. Phước Thiện, P. Long Bình, Tp. Hồ Chí Minh.

Văn phòng đại diện:
19 Nguyễn Đình Chiểu, P. Sài Gòn, Thành phố Hồ Chí Minh

Chi nhánh Hà Nội:
Căn 06 đường San Hô 19 (SH19-003), KĐT Vinhomes Ocean Park 2, xã Nghĩa Trụ, huyện Văn Giang, tỉnh Hưng Yên.

Chi nhánh Ninh Thuận:
56 402 Đường Thống Nhất, P. Mỹ Hương, TP. Phan Rang - Tháp Chàm, tỉnh Ninh Thuận.

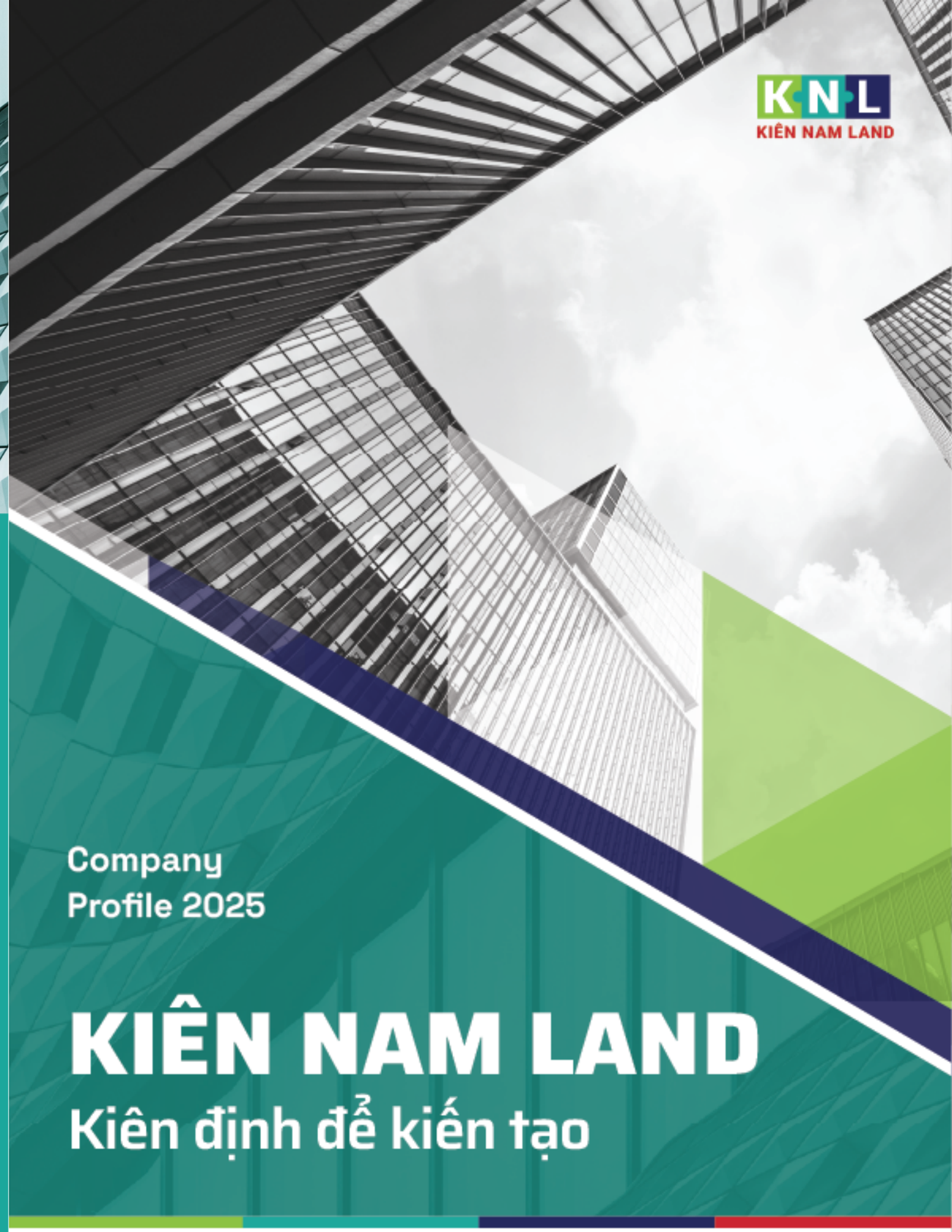
Hotline
+093 586 86 69

MST
0317805740

Website
www.kiennamland.vn

Company Profile 2025

Kiên định để kiến tạo



KIÊN NAM LAND

Company
Profile 2025

KIÊN NAM LAND

Kiên định để kiến tạo

Thông tin
Doanh nghiệp



Tên thương hiệu: **Kiên Nam Land (KNL)**

Trụ sở chính: 33 T8-33 Vinhomes Grand Park, đường Phước Thiện, KP. Phước Thiện, P. Long Bình, Tp. Hồ Chí Minh.

Website: www.kiennamland.vn

Hotline: 093 586 86 69



Thư ngỏ từ
Ban Lãnh đạo



Kính gửi Quý Khách hàng và Đối tác,

Thị trường bất động sản luôn vận động và đầy biến đổi. Trong bối cảnh đó, sự "Kiên định" không chỉ là một giá trị, mà là kim chỉ nam cho mọi hành động của Kiên Nam Land. Chúng tôi kiên định với mục tiêu kiến tạo nên những giá trị bền vững, không chỉ cho hôm nay mà cho cả thế hệ tương lai.

Năm 2025 đánh dấu một chương mới, khi Kiên Nam Land không chỉ là một đơn vị phân phối, mà đã khẳng định vị thế của một nhà phát triển, quản lý và kinh doanh bất động sản chuyên nghiệp, mang đến giải pháp toàn diện. Sứ mệnh của chúng tôi là trở thành "Nền tảng vững chắc cho cuộc sống & thịnh vượng" của mỗi khách hàng. Dù bạn là người trẻ đang tìm kiếm tổ ấm đầu tiên, một nhà đầu tư dày dạn kinh nghiệm hay một gia đình tìm kiếm không gian sống đẳng cấp, chúng tôi đều có những giải pháp được "may đo" riêng cho nhu cầu của bạn.

Thay mặt toàn thể đội ngũ Kiên Nam Land, tôi, Đặng Việt Hoàng, xin cam kết tiếp tục lắng nghe, đổi mới và hành động vì sự thành công và thịnh vượng của Quý vị. Bởi chúng tôi tâm niệm: "Thành công của khách hàng chính là thành công của chúng tôi".

Trân trọng.

Đặng Việt Hoàng

Chủ tịch HĐQT, Tổng Giám đốc

KIÊN NAM LAND

Kiến tạo giá trị bền vững

Công ty Cổ phần Thương mại Dịch vụ Bất động sản Kiên Nam (Kiên Nam Land) là đơn vị phát triển và kinh doanh bất động sản chuyên nghiệp, cung cấp giải pháp toàn diện từ căn hộ cao cấp, nhà phố, biệt thự đến bất động sản cho thuê.

Kiên Nam Land hướng tới mang lại giá trị kép cho khách hàng: tạo dựng cơ hội "an cư bền vững" và tối ưu "giá trị đầu tư". thông qua việc phát triển, quản lý và phân phối các dự án chất lượng, vị trí chiến lược, hợp tác cùng những tên tuổi hàng đầu như Vinhomes, Phú Long, Swancity,...

Lịch sử hình thành

Công ty Cổ phần Thương mại Dịch vụ Bất động sản Kiên Nam được thành lập với khát vọng trở thành một trong những doanh nghiệp hàng đầu trong lĩnh vực đầu tư và quản lý bất động sản tại Việt Nam.

Tầm nhìn

Trở thành doanh nghiệp dẫn đầu Việt Nam trong lĩnh vực đầu tư - kinh doanh và quản lý bất động sản, góp phần xây dựng hệ sinh thái Vietory Group.

Sứ mệnh

"Kiến tạo giá trị hiệu quả tích cực đến cho khách hàng, đối tác, Tập đoàn và cộng đồng xã hội".

Giá trị cốt lõi / Triết lý kinh doanh

"Thành công của khách hàng - Thành công của chúng tôi".

NĂNG LỰC **DOANH NGHIỆP**

Năng lực **nhân sự**

Đội ngũ quản lý:

Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc gồm các chuyên gia đầu ngành



Mr. Đặng Việt Hoàng
Chủ tịch HĐQT kiêm TGĐ

Mr. Nguyễn Bình Minh
Phó TGĐ kiêm Trưởng CN Miền Bắc

Mr. Phan Trần Hiếu
Thành viên HĐQT

Mr. Nguyễn Thanh Hoài
Phó TGĐ kiêm GĐ Vận hành

Mr. Nguyễn Văn Vinh
Giám đốc Kinh doanh

Đội ngũ chuyên môn:

170 nhân sự chất lượng cao, bao gồm các Tiến sĩ, Thạc sĩ, Cử nhân, Kỹ sư, Kiến trúc sư, Luật sư.

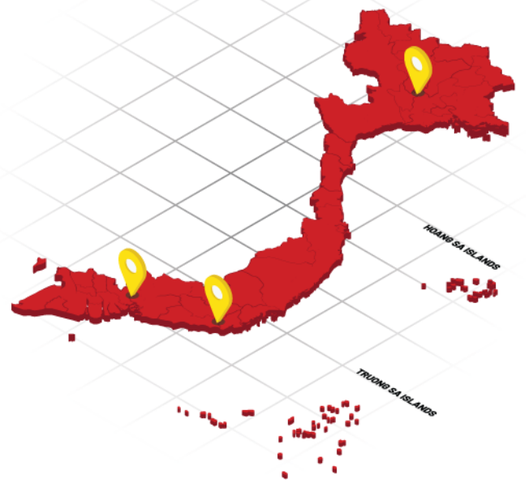
Năng lực **tài chính**

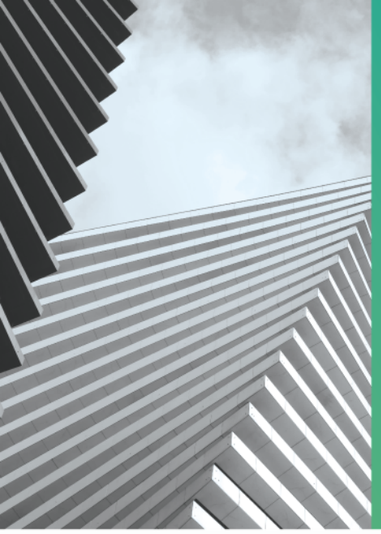
Đội ngũ quản lý:

465 TỶ đồng

Cơ sở **vật chất**

Mạng lưới rộng khắp với Trụ sở chính tại TP. Hồ Chí Minh và các Chi nhánh /Văn phòng đại diện tại Hà Nội, Ninh Thuận.





HỆ SINH THÁI
DỊCH VỤ TOÀN DIỆN

Kiên Nam Land mang đến giải pháp bất động sản trọn gói,
chuyên nghiệp với hệ sinh thái dịch vụ đa dạng



CÁC DỰ ÁN **TIÊU BIỂU**

Dự án đã triển khai:

Vinhomes Grand Park





Vinhomes Ocean Park

The Global City



CÁC DỰ ÁN **TIÊU BIỂU**

Dự án đang triển khai:

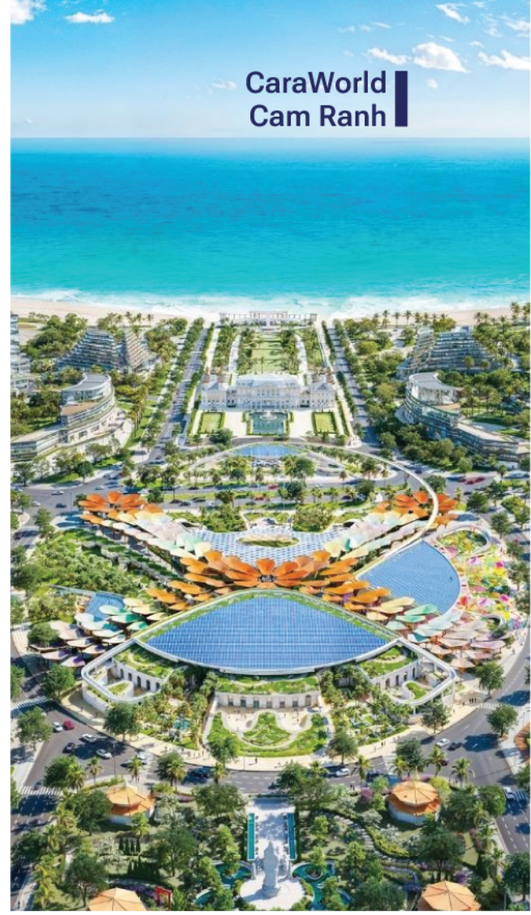







The
Felix


Sunshine
Sky City


CaraWorld
Cam Ranh

Celesta
Rise

Eaton
Park


Gladia
by the Waters



ĐẠI LÝ
CHIẾN LƯỢC

- Phân phối dự án Sunshine Group tại Miền Nam



ĐỐI TÁC
PHÂN PHỐI

- Dự án Opus One

















ĐẠI LÝ
CHIẾN LƯỢC

Phân phối dự án Essensia Sky









ĐỐI TÁC
CHIẾN LƯỢC

ĐỐI TÁC TÀI CHÍNH:

HDBank — Cam kết lợi ích cao nhất
VIETORY GROUP

ĐỐI TÁC PHÁT TRIỂN:

VINHOMES
PHULONG
SWANCITY
Keppel Land
GAMUDA LAND
MASTERISE HOMES
KHANG ĐIỀN
DAT XANH GROUP
KN HOLDINGS
Fidovn
BIG FOUR
VIETNAM LAND
LA TIÊN VILLA
C-HOLDINGS
TT Capital
girealty — your dream is our goal
DKRS — DANH KHÔI SERVICE
Ariyana — CONVENTION CENTRE — MANAGED BY FURAMA
MAILAND — HOÀNG ĐỒNG - LẠNG SƠN
SUN SHINE GROUP

ĐỐI TÁC TRUYỀN THÔNG:

HTV
THANH NIÊN — DIỄN ĐÀN CỦA HỘI LIÊN HIỆP THANH NIÊN VIỆT NAM
VNEXPRESS — TIN NHANH VIỆT NAM
PHÁP LUẬT
Vietnam Travel
TOWER HILL COMMUNICATIONS

ĐỐI TÁC CÔNG NGHỆ:

ONEBIM

ĐIỂM CẠNH TRANH **NỔI BẬT**

UY TÍN & CHUYÊN NGHIỆP:

Khẳng định vị thế qua sự minh bạch trong phát triển, vận hành và kinh doanh bất động sản.

DANH MỤC ĐA DẠNG

Sở hữu hàng trăm dự án từ căn hộ, biệt thự đến BĐS cho thuê, đáp ứng nhiều phân khúc khách hàng.

VỊ TRÍ CHIẾN LƯỢC & TIỆN ÍCH ĐỒNG BỘ

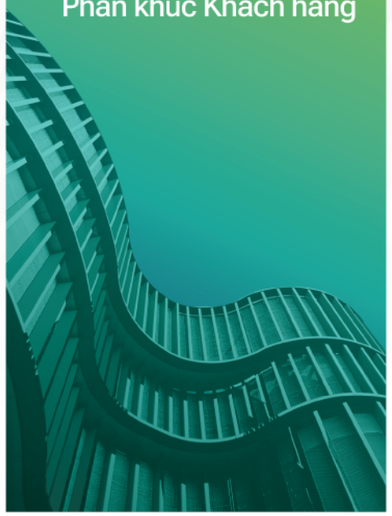
Các dự án tọa lạc tại vị trí đắc địa, tích hợp tiện ích cao cấp, hài hòa giữa thiên nhiên và tiện nghi.

ĐỐI TÁC HÀNG ĐẦU

Là đối tác chiến lược của những chủ đầu tư uy tín nhất thị trường.

ĐỊNH HƯỚNG CHIẾN LƯỢC

Giải pháp cho từng Phân khúc Khách hàng





Chúng tôi tập trung phát triển các giải pháp chuyên biệt, đáp ứng đúng nhu cầu của từng nhóm khách hàng mục tiêu

1. Người trẻ & Người mua nhà lần đầu (25-35 tuổi): Cung cấp các dự án giá vừa tầm, vị trí thuận tiện cùng gói vay ưu đãi, hỗ trợ thực hiện hóa giấc mơ an cư.

2. Nhà đầu tư Trung & Cao cấp (35+ tuổi): Mang đến các sản phẩm có pháp lý minh bạch, tiềm năng tăng giá và nhu cầu cho thuê cao, được hỗ trợ bởi dịch vụ quản lý chuyên nghiệp.

3. Gia đình & Khách hàng Cao cấp (40+ tuổi): Kiến tạo không gian sống đẳng cấp tại các vị trí đắc địa, đề cao sự riêng tư với tiện ích vượt trội và cộng đồng tinh hoa.

HỆ SINH THÁI **TẬP ĐOÀN**



Kiên Nam Land
là đơn vị kinh doanh, quản lý
và cung cấp giải pháp Bất Động Sản toàn diện